

Doosan Lentjes ist ein deutscher Anbieter von firmeneigenen Umwelttechnologien für die thermische Abfallbehandlung und Energiegewinnung. Zu unseren Fachgebieten gehören die Verbrennung von erneuerbaren Brennstoffen wie Abfall, Klärschlamm und Biomasse, Wärmerückgewinnungssysteme sowie Rauchgasreinigungsanlagen. Die wichtigste Ressource sind jedoch unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter – daher bieten wir ihnen spannende Projekte und die Möglichkeit, sich weiterzuentwickeln und Verantwortung zu übernehmen – und das jeden Tag. **Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir:**

Produktmanager Waste-to-Energy (m/w/d) – Standort Ratingen (Hauptsitz)

Ihre Aufgaben

- Beobachtung der Produkt-Markt-Trends und der Produktmarktpreise
- Einbindung in die Analyse technischer Probleme sowie in die nachträgliche Analyse abgewickelter Aufträge
- Beschaffung von Feedback aus Referenzanlagen & Sammlung technischer, produktbezogener Informationen
- Vorschlagen von produktbezogenen F&E-Vorhaben
- Festlegung der Angebotsstrategie mit Fokus auf Technologie und Zielpreisableitung
- Teilnahme an Cost- und Design Reviews (Prozesstechnik, Layout, Garantien, etc.)
- Erstellung und Pflege von Standardunterlagen für die Angebotserstellung
- Prüfung ausgewählter, kritischer Dokumente verbindlicher Angebote
- Unterstützung bei der Erstellung von produktbezogenen Vertriebsmaterialien
- Durchführung & Vorbereitung produktbezogener Vorträge auf Messen und Konferenzen
- Unterstützung des Vertriebs bei Kundenpräsentationen

Ihr Profil

- Abgeschlossene Universitäts- oder Fachhochschulausbildung, vorzugsweise Fachrichtung Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Energietechnik, Physik oder Chemie
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Angebotserstellung von Großprojekten im Anlagenbau, vorzugsweise im internationalen Kraftwerksanlagenbau und im Waste-to-Energy-Sektor (Müllverbrennungs- oder Klärschlammverbrennungsanlagen).
- Erfahrung in der fachlichen und disziplinarischen Führung von Mitarbeitern
- Gute Kenntnisse im Vertragsrecht und in der Vertragsgestaltung.
- Hohes Maß an Verhandlungsgeschick, Engagement und Eigeninitiative
- Fähigkeit zur Bildung von Netzwerken mit Kunden, Anlagenbetreibern, Beratern, und Baupartnern
- Fähigkeit zur konstruktiven Teamarbeit, gute Kommunikationsfähigkeit, soziale sowie interkulturelle Kompetenz
- Verhandlungssichere englische sowie deutsche Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Grundsätzliche Reisebereitschaft; ggf. zeitweise Auslandsaufenthalte

Was können wir Ihnen bieten?

- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten mit gelebter Home-Office-Kultur
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Vielfältige Projekte mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und kreativer Freiheit
- Modernes Firmengebäude mit einladenden Lounge-Bereichen
- Kantine direkt vor Ort mit täglich wechselnden regionalen Angeboten
- Firmenparkplätze vor Ort
- Gesundheitsfördernde Maßnahmen, z.B. Möglichkeit, ein Dienstfahrrad zu beziehen

Klingt das für Sie spannend und finden Sie sich in dieser Position wieder? Dann werden Sie Teil der Lentjes-Familie! Wir freuen uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an **Linda Diel** unter **DL.Human.Resources@doosan.com**.